


26/7/2025

GOVERNMENT SUPPORT CONFERENCE FOR MEDICAL TOURISM

مؤتمر الدعم الحكومي للسياحة العلاجية -
قناص المبيعات السياحة العلاجية المستوى
الثالث

 Istanbul- Yenibosna

www.royalgroupservices.org





اهداف المؤتمر - GOALS

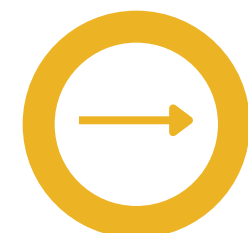
- **🎯 أهداف مؤتمر قناص المبيعات - المستوى الثالث**
- **(لرواد الأعمال، أصحاب العيادات، المستثمرين، وجميع العاملين في قطاع السياحة العلاجية)**
- **تمكين المشاركين من بناء فريق طبي بيعي محترف عبر استراتيجيات حديثة في التوظيف، التحفيز، وبناء ثقافة قائمة على النتائج.**
- **تطبيق أنظمة دقيقة لقياس الأداء والتحسين المستمر باستخدام KPIs وأدوات ذكية لتحليل البيانات البيعية والإدارية شهرياً وأسبوعياً.**
- **حلّ التحديات الواقعية التي تواجه فرق المبيعات مثل ضعف التنسيق، التأخير في الردود، فقدان العملاء، وسوء إغلاق الصفقات.**
- **فهم ديناميكية السوق في السياحة العلاجية والتكيف مع التغيرات الموسمية وتقلبات الأسواق الإقليمية مثل ليبيا والعراق والخليج.**



ROYAL GROUP SERVICES

الاهداف - GOALS

- بناء خطة طوارئ قوية تُمكن العيادات والشركات من الصمود والنمو حتى في ظل انخفاض الطلب أو تغيّر القوانين.
- تحويل المشاركين إلى رواد أعمال منظمين قادرين على بناء مشروع مستدام يحقق الأرباح حتى بدون وجودهم الشخصي.
- تعريف المشاركين بمنظومة الدعم الحكومي التركي للسياحة العلاجية، وكيفية الاستفادة منها لتغطية تكاليف التسويق، الرواتب، والمعارض.
- تحقيق استدامة مالية حقيقية من خلال تطبيق نموذج "الأصول البيعية" وتخفيف الخسائر إلى الصفر.
- رفع كفاءة اتخاذ القرار وإدارة المخاطر في بيئة السياحة العلاجية المتقلبة والمعقدة.
- تأهيل المشاركين للحصول على دعم مالي حكومي فعّال وتقديم ملفاتهم بشكل احترافي للحصول على تمويلات حقيقية.
- ربط المشاركين بالشبكات الرسمية وجهات الدعم لخلق فرص أكبر للتوسّع والدخول في أسواق جديدة بثقة.
- إعداد خطة تشغيل سنوية منظمة تشمل أهداف بيعية واضحة، مؤشرات قياس، واستراتيجيات توسّع مدروسة.





الفئة المستهدفة

- رواد الأعمال الراغبين في دخول مجال السياحة العلاجية أو تطوير مشاريعهم الحالية
- أصحاب العيادات والمراكز الطبية الباحثين عن نظام بيعي فعال واستدامة مالية حقيقية
- المستثمرون المهتمون بفرص النمو في أحد أسرع القطاعات تطورًا في تركيا والمنطقة
- المدراء التنفيذيون والإداريون في قطاع السياحة العلاجية، ممن يواجهون تحديات في المبيعات أو إدارة الفرق



لمن هو موجه - FOR WHOM WE ARE TARGETING

رواد الأعمال - أصحاب العيادات - المستثمرين - مدراء السياحة العلاجية
إذا كنت تطمح لبناء مشروع سياحة علاجية ناجح أو تطوير نظام المبيعات في
إعيادتك، فهذا المؤتمر خُصص لك



معاور المؤتمر

- القيادة وتكوين الفريق الطبي البيعي
- استراتيجيات التوظيف، التحفيز، وبناء ثقافة مبيعات فعّالة.
- الأداء والقياس والتحسين المستمر
- SMART GOALS، مؤشرات الأداء (KPIs)، وتحليل البيانات البيعية والإدارية.
- حل المشكلات والتحديات الواقعية
- معالجة ضعف التنسيق، فقدان العملاء، انخفاض الإغلاق، وإدارة المخاطر.
- إدارة السوق والتكيف مع التغيير
- فهم المواسم، سلوك السوق، التغييرات الإقليمية، وبناء خطة طوارئ مرنة.
- التحول إلى رائد أعمال منظم
- أتمتة العمليات، تنظيم سنة المبيعات، وتطبيق نموذج الأصول البيعية.
- الدعم الحكومي والتمويل الذكي
- استراتيجيات الحصول على دعم حكومي يغطي التكاليف ويوسع النشاط.



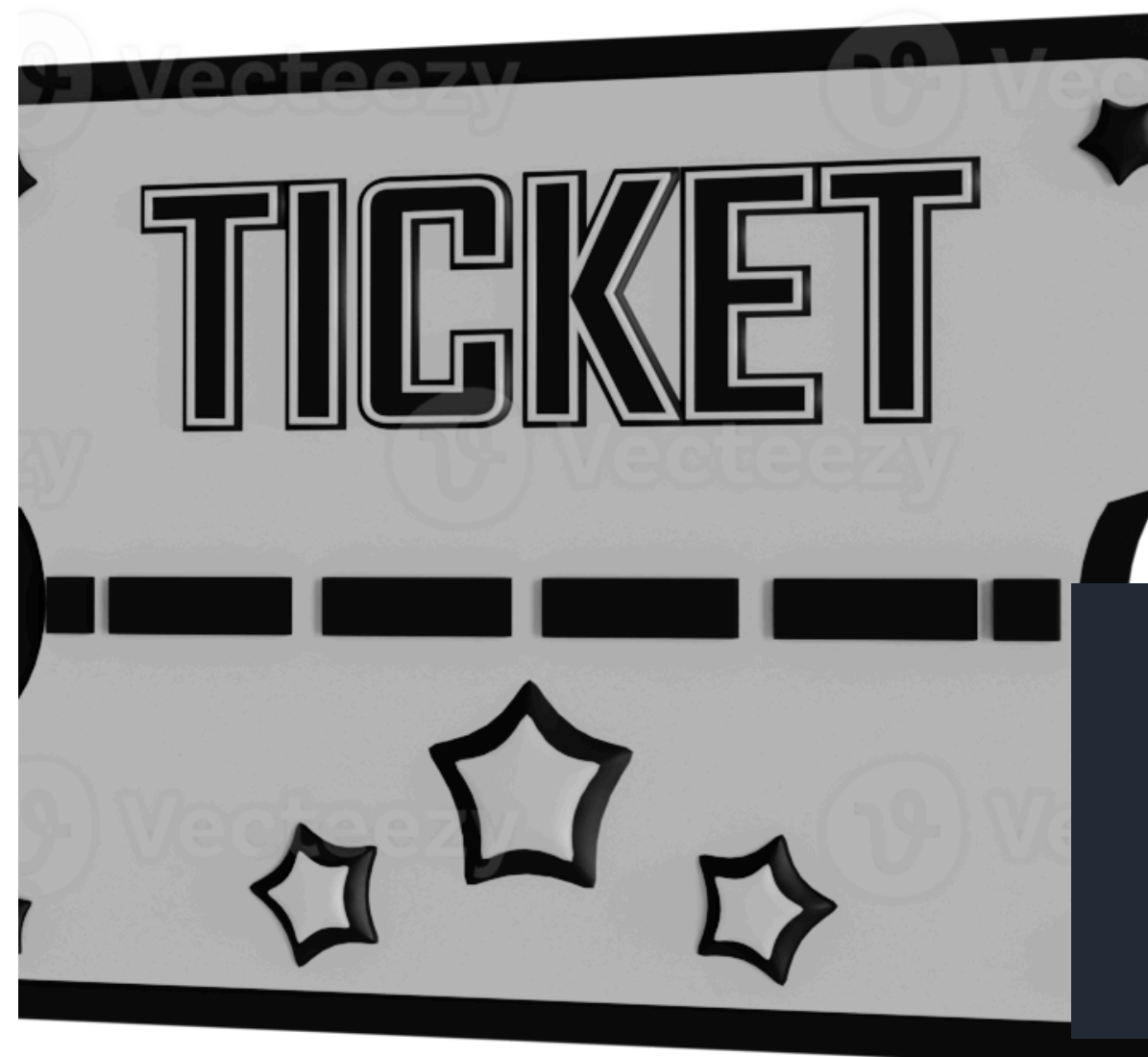


رسوم التسجيل

VIP - 999 TL

NORMAL 499 TL

آلية الدفع - ايبان المرفق من مستشارين
رويال



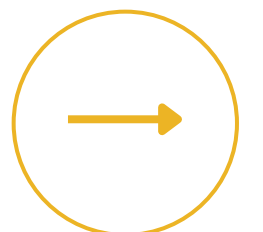
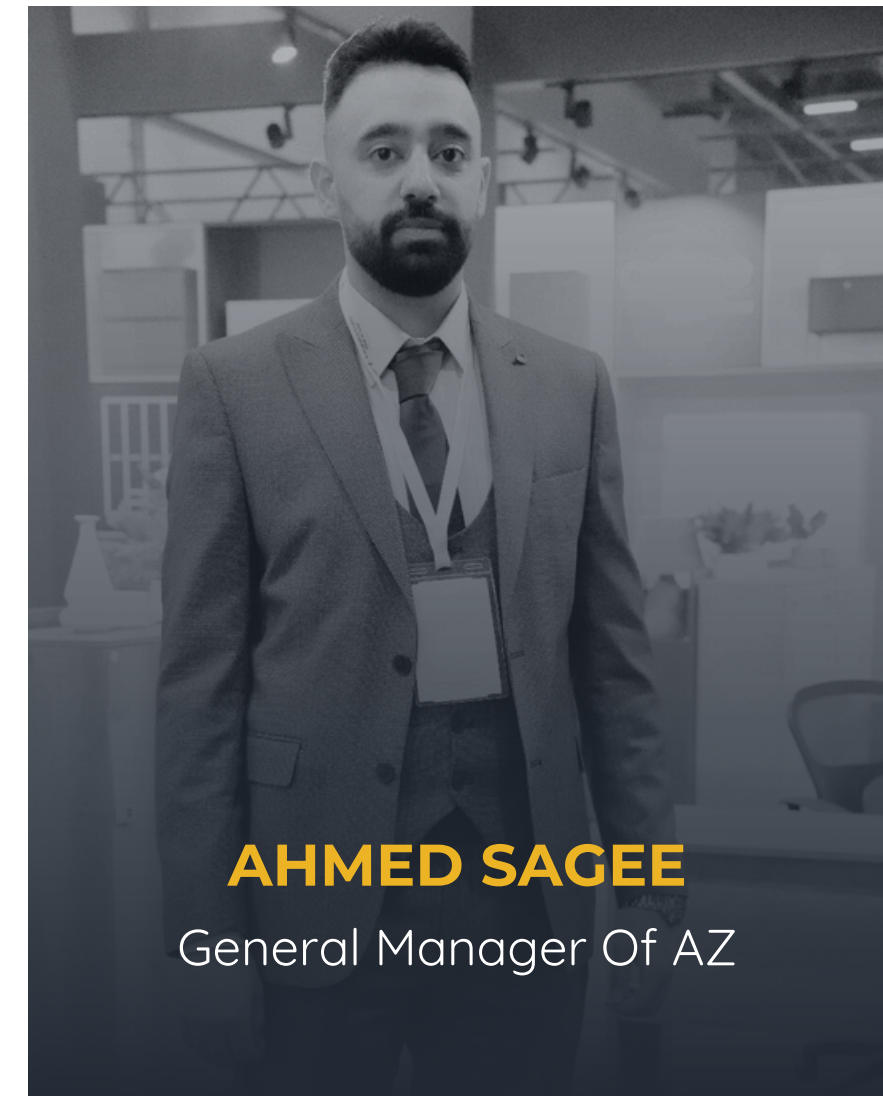
KINDLY SHOW YOUR CARD NUMBER -

يرجى اظهار الوصل عند الدخول والرقم بسبب الحجوزات والمفاجئات للارقام
الموجودة



MEET OUR BEST TEAM

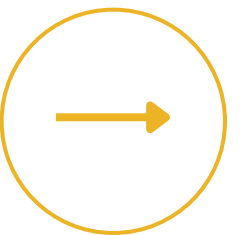
GUIDING YOUR TEAM

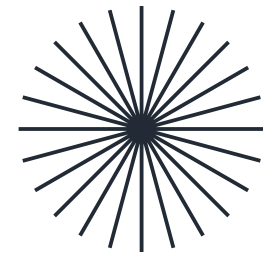


Arowwai Industries



COMPANY
GALLERY





CONTACT INFORMATION

للتواصل والحجز



ADDRESS :

Core istanbul- yenibosna istanbul



PHONE :

+905350275622



hopefully we can meet you in the conference

THANK YOU!



www.royalgroupservices.org

2025

